

Consejos para asistencia
Ceramistas por la Paz
Proyecto de Filtros Cerámicos para Agua Purificada

Objetivos del proyecto

Ceramistas por la Paz, como un miembro de la Red Internacional para Promover Agua Segura, de la Organización Mundial de la Salud, está dedicado para satisfacer el número 7 entre los 15 Objetivos de Desarrollo de Milenio: para reducir a la mitad para el año 2015 el número de personas sin acceso a agua potable. Esto lo hacemos para entrenar a nuestros socios para hacer un filtro de cerámica que es barato y está aprobado efectivamente para sacar los microbios que contaminan agua sucia.

Introducción

Ceramistas por la Paz (CPLP) frecuentemente está contactado por personas y organizaciones quienes quieren asociarse con el Proyecto de Filtros de Cerámica para Agua Purificada. Tenemos más de diez años de participación con filtros de cerámica para agua, y facilitando proyectos de filtración en todo el mundo. Hemos visto que funciona perfectamente el filtro y también hemos aprendido las cosas que no sirven.

CPLP es una fuente de información para conectar personas, investigadores, y contactos mundiales, compartiendo conocimientos corrientes con gente interesado en implementar fábricas de filtros. **CPLP** no construye fábricas de filtros, no venden filtros, y no tienen fondos para hacer fábricas nuevas. En vez de eso, nos centramos en *la transferencia de tecnología* para crear una *empresa social*, en asociación con nuestras contrapartes. Una *empresa social* está operando para el bien común, es sostenible, y está operando para beneficiar los dueños, los trabajadores, y los clientes. Una *empresa social* puede ser pública, privada, para ganancia o sin ganancia. Pero, la empresa no es como un negocio privado, porque está operado con un reconocimiento de la importancia de la “participación de propiedad” de los clientes, quienes son gente que no tiene agua potable ni saludable.

Cuando una *empresa social* ha estado establecida entre el organismo local y **CPLP**, damos asistencia técnica y entrenamiento que es necesario para construir una fábrica que produce filtros. Además, de la primera asociación, entrenamiento, y asistencia técnica, también podemos dar asistencia en la continuación y monitoreo, referencias para estudios académicos de salud, muestras para promoción y charlas, visitas periódicas, y evaluaciones.

Para implementar los objetivos del proyecto, sugerimos fuertemente que un socio potencial trabaja en asociación con el taller de cerámica que ya existe localmente. Esto ofrece la oportunidad a empezar con un organismo legal, y para aprovechar del conocimiento local, un

suministro de barro que ya está aprobado, una administración financiera, edificios, maquinaria, comunicaciones, y tal vez un sistema de distribución que ya existe. Con un taller que está bien equipado y con mucha experiencia, las inversiones iniciales pueden ser menos, y producción y mercadeo de los filtros pueden empezar más rápido.

Los costos.

¿Cuanto cuesta una fabrica de filtros?

Los gastos iniciales de una fábrica de filtros puede ser variable dependiente de las cantidades de recursos que ya existen. En general, CPLP dice que los gastos pueden ser entre \$15,000 y \$25,000. Estos números son mínimos, y incluyen la maquinaria recomendada, construcción de la infraestructura, gastos del entrenador de CPLP, empleadas nuevas, materiales para producción, y los recursos necesario para los ingredientes más importante para el éxito –promoviendo. La última no puede ser sobrestimada. El modelo de CPLP está una empresa sostenible, y eso no es posible sin el mercado. La venta inicial va a ser con las ONGs, pero, a pesar que estos no pueden ser realizados sin promoción. Finalmente, las ventas de ONGs van a menorar la marcha, necesitando una campaña directo a la pública.

Con promoción exitoso, viene la necesidad para expandir el taller. Por eso, los números pueden ser considerados los mínimos para empezar.

Los gastos de los entrenadores de CPLP.

Porque el propósito principal de CPLP es para promover agua potable en todo el mundo, usamos una “escala deslizante” para tratar el tema del pago para el tiempo y le las técnicas de nuestros entrenadores. En general, ellos necesitan un pago básico. Adicionalmente, nuestras contrapartes locales necesitan cobrar los gastos de transporte internacional y local, hospedaje y alimentación, y servicios de traductores, cuando es requerido.

CPLP Puede:

- Hacer una estudio de viabilidad.
- Ofrecer ayuda para hacer conexiones entre personas quienes están interesada en regiones de desarrollo, vía teléfono, escritura, y correo electrónico.
- Ofrecer consultas en un sitio para desarrollar fabricas de filtros, incluyendo construyendo o comprando la maquinaria requerida.
- Ofrecer entrenamiento y asistencia técnica, en talleres que ya existen u otros lugares.
- Desarrollar un filtro viable, y controlado por la calidad, usando materiales locales.
- Dar ejemplos digitales y plantillas para asistir en el desarrollo de materiales imprimado

de salud, educación, y promoción.

- Sugerir ideas para hacer el proyecto sostenible económicamente y por el medio ambiente.
- Ofrecer ayuda continua, vía correo electrónico y consultas en el sitio, incluyendo buscando por materiales naturales e industrial.
- Continuar el trabajo con organismos que hacen producción, educación, consultas, y monitoreo, vía teléfono, correo electrónico, y visitas.
- Continuar promoviendo información nueva y los resultados de investigaciones sobre el filtro, como para usar in comunidades, vía correo electrónica y el sitio de web de CPLP (www.pottersforpeace.org)
- Promover información de contactos, y coordinar intercambios con otros proyectos, para hacer el intercambio de conocimiento y hacer un sentimiento de comunidad entre las fabricas de filtros.

Para empezar el proceso de aplicación:

Antes que nos contactan con sus preguntas, pedimos a las personas u organizaciones interesadas que leen los siguientes documentos, lo que están disponible a nuestro sitio de web (www.pottersforpeace.org) bajo de Filters: Studies:

Filter Facility Best Practices (Practicas Mejores): CPLP periódicamente hacen una evaluación del Proyecto, y la información más importante está recogido y tiene el día en ese documento.

Investigations of the Potter for Peace Colloidal Silver Impregnated Ceramic Filter, Report 1: Intrinsic Effectiveness (Altehia Environmental): Aunque esta estudia hace más que 70 paginas, la información más importante está contenido por el Executive Summary (El Sumario Ejecutivo).

Ceramic Water Purifier Cambodian Field Tests (International Development Enterprises): Este reporte es una evaluación de lo más reciente de tres proyectos. Va a dar una idea sobre situaciones prácticas lo que puede encontrar en el campo.

Marketing Safe Water Systems: Why Is It So Hard To Get Safe Water To The Poor – And So Profitable To Sell It To The Rich? por Urs Heierli. Los capítulos sobre un modelo de mercado exitoso en Camboya empieza a pagina 38.

Los estudios pueden contestar sus preguntas frecuentemente. Incluyen mucho información de valor que puede dar ayuda para evaluar realmente las situaciones que encontramos en el campo.

Después de leyendo los estudios, por favor contesten las siguientes preguntas, y envía a el correo electrónico de Kaira Wagoner (pottersforpeace@yahoo.com). CPLP va a contactar usted para evaluar y guiar tu proyecto.

CUESTIONARIO

Las preguntas siguientes destacan procesos puede hacer para asegurar el éxito de tu proyecto:

A. Conocimiento de la situación local es importante para su éxito.

- ¿Cuales son las fuentes de agua que usan la gente?
- ¿Cuales impuridades necesitan remover?
- ¿La gente usan un filtro, cloro, hervidero, u otros métodos para purificar el agua?
- ¿Hay otros métodos de purificación disponible? ¿Cuanto cuestan?
- ¿Hay estudios para aprender que si la gente le gustan la idea de agua filtrada?
- ¿En el pasado la gente usaron ollas de barro para guardar agua?
- ¿Como es el clima? ¿Hay mucha lluvia? ¿Por cuanto tiempo?
- ¿El lugar está estable políticamente?
- Identifica laboratorios localmente que pueden hacer pruebas de la calidad del agua.

B. Recomendamos una asociación con un taller de cerámica, o un taller de ladrillos, que ya existe. Idealmente, el taller ya tiene experiencia con salud y el mercado. Utilizando alfareros que tienen conocimiento de su barro pueden asegurar el éxito de tu proyecto.

- ¿Ya tiene una relación entre los alfareros, o una colectiva de alfareros, y la organización patrocinador?
- ¿Cual tipo de cosas ya producen? A que temperatura hacen las quemas?
- ¿Tienen experiencia haciendo pedidos de cuotas?
- ¿Los alfareros tienen la experiencia y capacidad para hacer recipientes de barro con tapas, por 5 a 7 galones?
- ¿Cuanto es la distancia entre el taller de alfareros y las operaciones de la organización patrocinador?
- ¿Como va a hacer la estructura de administración de la fabrica? Va a ser muy importante para tener una persona muy responsable para hacer la administración y comunicación entre los dos grupos.
- ¿Como va a pagar los empleados? ¿Quien va a pagarles?

- ¿Cuanto es la distancia entre la fabrica y el mercado? (la área de distribución)

C. Para tener un plan sostenible para promoción es muy importante que el nivel de fondos inicial es alto.

- ¿Quien va a promover los recursos (\$15,000 - \$25,000 USD) para iniciar el proyecto?
- ¿Cuantas visitas de las especialistas de CPLP, incluyendo billetes de avión, hospedaje, alimentación, y saldo está incluido en tu presupuesto?
- ¿Quién va a promover los préstamos que son necesario para la promoción, inventarios de las piezas plásticas, etc.? ¿Cuántos empleados tiene este grupo en el país?
- ¿Cómo hacen la aprobación oficial y/o certificación de calidad del Ministerio de Salud?
- Identifica promotores de salud y/o ONGs localmente que pueden distribuir filtros en cantidad. Se ponen en contacto con ellos para evaluar que si tienen interés en el producto.
- Identifica un taller para imprimir folletos, paginas de instrucción, materiales de educación, salud, y promoción.

D. Comunicación.

- ¿El taller puede tener acceso al Internet?
- ¿El taller tiene un sitio de web?
- ¿Tiene una persona que se puede leer y escribir Español o Inglés?

E. La disponibilidad de materiales y vendedores también puede determinar la sostenibilidad de tu proyecto.

- ¿Cuánta distancia tiene el suministro de barro del taller de cerámica?
- ¿El barro es bien plástico (fácil para formar) y de buena calidad?
- ¿Cómo preparan el barro?
- ¿Cuanto distancia entre el taller y la leña u otro tipo de combustible que pueden ocupar para quemar el horno? Puede ser un material orgánico y combustible como aserrín, cáscaras de arroz, o cáscaras de café, etc., para hacer el filtro.
- ¿Cómo transportan el barro, la leña, aserrín, etc.? ¿Quien va a hacer? ¿Cuánto cuesta?
- ¿El taller tiene electricidad? ¿Cuánto horas por día?
- ¿Cuántos voltios y amperios son disponible con consistencia?
- ¿El taller tiene agua potable con consistencia? ¿Cuanto tiempo por día no hay agua?
- ¿Tiene ladrillos de buena calidad? ¿De cuantas medidas tiene disponible?
- ¿Tiene un taller de maquinas muy cerca? Necesita materiales para reparaciones.
- ¿Tiene restricciones de la importación de plata coloidal?
- ¿Venden bolsas plásticas muy cerca? ¿Son baratísimo?
- Identifica tu vendedor (localmente o de otro país) de baldes plásticos de 5 galones, con tapas grandes. ¿Cuanto vale, y cuando están disponible?
- Identifica tu vendedor (localmente o de otro país) de grifos plásticos. ¿Cuanto vale, y cuando están disponible?

Maquinaria:

Por favor consulta el sitio de web por la lista y las fotos de los siguientes. ¿Tiene?:

- Un molino
- Una prensa hidráulica
- Una mezcladora de barro
- Tornos
- Un horno (por favor indica los tamaños interiores, tipo de combustible (leña, propano, etc.), y la temperatura de las quemas).
- Espacio para guardar la producción y inventarios (por favor indica el tamaño de cada uno).
- Estantes para 1000 filtros.

El Taller:

- Fecha de establecimiento.

- Tipos de cosas que ya producen.
- Métodos de forma (a mano, de torno, etc.)
- Cantidad y tamaños de los hornos.
- Maquinas que ya está instalado.
- Electricidad: ¿Cuántos voltios y amperios son disponible?
- Agua potable.
- Cantidad de trabajadores (¿cuantos son mujeres y cuantos son hombres?)
- Vehículos.
- Métodos de ventas y distribución de las cosas de barro.

.Ceramistas por la Paz quiere trabajar con usted para hacer una *empresa social* que va a ser sostenible, provechoso a todos, y especialmente para la gente que no tiene agua potable. Hemos aprendido que para hacer las condiciones ya enumerado contribuyen a un proyecto exitoso, pero ya sabemos que usted no puede conseguir todos sin asistencia. Por favor, comuníquese con nosotros cuales de estos ya tiene, cuales pueden conseguir, y en que necesitan ayuda de nosotros. Vamos a empezar!